

„ Sie sind Wachstumsbereiter für technische Lösungen im Projektgeschäft “

GOING FUTURE TODAY.



Seit Jahrzehnten entwickeln, produzieren und vertreiben wir Produkte für Kabelnetze, IPTV, Satellitenempfangs- und Verteiltechnik. Wir sind Systemanbieter für Multimedianeetze und digitale Übertragungstechnik. Höchste Qualitätsansprüche und der Drang, die Kommunikationstechnik zu verbessern führen zu präzisen und innovativen Produkten. ASTRO ist ein Familienunternehmen in der dritten Generation.

Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte, denn wir suchen für unser Sales und Technik Team einen

Berater für den Fachhandel / Servicetechniker (m/w/d)

Ihre Herausforderung

- Betreuung unserer Kunden in der Region Niedersachsen
- Lösungsangebot für technische Konzepte im Bereich Breitbandkabelnetze, IPTV und Optische Übertragungstechnik
- Übernahme der Verantwortung für den Pre- und After-Sales-Prozess und damit Sicherstellung des Wachstums in der Region
- Neukundengewinnung und Betreuung der bestehenden Partner im Planungs- und Projektgeschäft
- Schnittstellenfunktion zwischen Vertrieb, Technik und Entwicklung
- Managen des Produkt-Angebotes inklusive technischer Planungen und Inbetriebnahmen
- Vertriebliche Repräsentation von ASTRO auf Messen, Veranstaltungen und im Netzwerk

Ihre fachliche Qualifikation

- Eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im Bereich Elektrotechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Themenfeld von Breitband, IP- und optischer Übertragungstechnik
- Erfahrung im Bereich technischer Planung und Angebotserstellung, sowie Inbetriebnahme von Anlagen
- Verhandlungsgeschick, sowie nachweisbare Erfolge in der technischen Key Account Betreuung
- Sehr gute Deutschkenntnisse
- Beherrschung der gängigen MS-Office Programme

Ihre persönliche Qualifikation

- Selbstständige Arbeitsweise und die Bereitschaft sich ständig weiter zu entwickeln
- Hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein, Motivation und Teamplayer-Mentalität
- Hohe Kommunikations- und Kooperationsfähigkeit zu unseren Kunden
- Ein ausgeprägtes Qualitäts-, Kosten- und Terminbewusstsein
- Flexibilität und Einsatzbereitschaft
- Mobilität und Reisebereitschaft (Führerschein für Kfz)

Wir bieten Ihnen

- egal ob Professional oder Experte: persönliche Entwicklungsmöglichkeiten und Karrierepfade
- regelmäßige Weiterbildungen
- Arbeitseinsatz nach Neigungen und Interessen
- ein erfahrenes und engagiertes Vertriebs- und Technikteam
- ein zukunftssicheres und unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem Familienunternehmen
- flexible Arbeitszeitgestaltung und 30 Tage Urlaub
- Sport- und Gesundheitsangebote
- Kantine und regelmäßige Mitarbeiteraktionen

Sie schätzen Herausforderungen und sind motiviert, Ihr Wissen erfolgreich einzubringen? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:



personal@astro-kom.de



www.astro-kom.de



Frau Wester 02204/405-115



Bei Fragen zum Aufgabengebiet wenden Sie sich bitte an Herrn Mintrop, Tel. 02204/405-133.